

## AJUTS ECONÒMICS I FINANÇAMENT

El primer que has de fer és tenir un estudi detallat de quines són les teves necessitats econòmiques i en quins terminis necessites disposar dels diners.

A partir d'aquí, existeixen diferents formes de finançar el teu negoci:

### 1. Amb capital propi:

- Estalvis
- Capitalització de l'atur (veure fitxa a part)

### 2. Amb préstecs de particulars (amics i familiars)

### 3. Amb finançament bancari

- **Préstec:** És una quantitat de diners que l'entitat financera (banc, caixa d'estalvis, etc.) lliura a una persona física o jurídica. L'empresa ha de retornar la quantitat prestada més els interessos que s'hagin pactat, que poden ser fixos o variables. Són adients per finançar projectes a mig i llarg termini.
- **Pòlissa de crèdit:** L'entitat financera posa a disposició una determinada quantitat de diners. Es paga un petit interès per tenir a disposició la quantitat i després un interès major per la quantitat que s'utilitzi. Es tracta de finançament a curt termini (no més d'un any) i és habitual per fer front a retards en els cobraments de clients.
- **Microcrèdits:** Són petits préstecs destinats a persones emprenedores que volen posar en marxa un projecte, però no compten amb avals per poder recórrer al sistema financer ordinari. Els imports dels microcrèdits no sobrepassen els 25.000 €.
  - Microbank La Caixa (microcrèdits per a emprenedors, ecomicrocrèdits, crèdit empresa social). [www.microbanklacaixa.com](http://www.microbanklacaixa.com)
  - FIDEM (Fundació Internacional a la Dona Emprenedora). [www.fidem.info](http://www.fidem.info)
- **Institut de Crèdit Oficial (ICO):** L'ICO té una sèrie de línies de finançament interessants per a la creació de PYMES:
  - Línia ICO – Emprenedors: dóna suport amb crèdits preferents la creació de noves empreses o noves activitats professionals.
  - Línia ICO – PYME: finança amb condicions preferents les inversions en actius fixos productius realitzades per PYMES.
  - Línia ICO – Microcrèdits per a Espanya: afavoreix la posada en marxa de petits negocis per persones amb dificultats d'accés als canals habituals de finançament.
  - Línia ICO – Avanza: l'objectiu és fomentar l'ús de les noves tecnologies de la informació i de les comunicacions.

L'ICO té conveni amb les entitats financeres que es relacionen en cada línia corresponent. L'empresari ha d'acudir a l'entitat financera que tengui conveni amb l'ICO.

#### 4. Altres productes financers

- **Leasing:** Es tracta d'un lloguer amb opció de compra, en relació amb béns d'inversió com maquinària, vehicles, equips informàtics, etc. Permet disposar de béns sense haver de fer un desembors inicial important però té com a inconvenient el pagament d'uns interessos per l'ús dels béns i també despeses addicionals com contractar assegurances, manteniment del bé, reparacions, etc.
  - **Renting:** Es tracta d'un lloguer sense opció de compra, en relació amb béns d'inversió com maquinària, vehicles, equips informàtics, etc. El cos del renting és major que en el cas del leasing, perquè dintre del cost periòdic pel lloguer es troben incloses les despeses de manteniment, reparacions, assegurances, etc.
5. **Crowdfunding:** Cooperació col·lectiva de persones que mitjançant una xarxa, tenen com a objectiu aconseguir diners o altres recursos, per finançar projectes d'altres persones o organitzacions. Aquestes xarxes s'organitzen, generalment, per Internet. Hi ha moltes xarxes, en funció del tipus de projectes. Per a més informació:

[www.universocrowdfunding.com/principales-plataformas-crowdfunding](http://www.universocrowdfunding.com/principales-plataformas-crowdfunding)

[www.crowdacy.com/crowdfunding-espana/#.UQ-K9loji79](http://www.crowdacy.com/crowdfunding-espana/#.UQ-K9loji79)

Per finançar inversions majors de 100.000 €, les opcions poden ser:

1. **Business Angels:** Es tracta de persones que aporten una part del seu patrimoni per finançar un projecte empresarial, així com coneixements, habilitats, contactes. A canvi d'aquestes aportacions l'inversor demanarà una participació en el capital de l'empresa participada. Actualment, aquests inversors s'agrupen en xarxes d'inversors privats.
2. **Societats de Garantia Recíproca:** Es tracta de societats sense ànim de lucre que faciliten avals i garanties a les empreses interessades perquè puguin aconseguir el finançament que necessiten dels bancs i les caixes d'estalvi. A les Illes Balears existeix ISBA.
3. **Societats de Capital Risc:** Es tracta de societats anònimes que inverteixen recursos propis en el finançament temporal de pymes. La seva aportació es pot traduir en participacions directes o a través d'un préstec participatiu.